

酒鋼日報



JIUGANG RIBAO

2024年10月25日 星期五
甲辰年九月廿三 总第7263期



官方微信

本期4版

《酒钢日报》编辑部出版

中共酒泉钢铁(集团)有限责任公司委员会主管主办 国内统一连续出版物号CN62—0035

“延伸链条”聚动能

——酒钢集团高质量发展系列报道(二)

记者 殷艺

在新鲜出炉的铝液中加入目标合金，将熔炼精炼后的铝合金熔液，经在线除气过滤净化处理后注入铸造机结晶器模腔，再通过一定的铸造工艺后冷却成型……走进东兴嘉信新材料公司，用于汽车制造的高品质铝合金工业材料正在生产线上加紧生产。

“东兴嘉信新材料公司成立之初就瞄准高端市场，配置蓄热式节能燃气熔铝炉、内导式液半连续铸造机等行业领先的生产设备，同时依托东兴铝业陇西分公司绿色高品位铝液资源优势，体系化全流程质量管理，我们有信心开发出客户满意的产品。”该公司总经理薛海军说。

东兴嘉信新材料公司的成立及绿色高端铝合金生产线建设项目一期工程的投产，是酒钢加快推动东兴铝业公司由原材料企业向新材料企业转型、打造新型材料精深加工高端产业集群的具体实践。

聚焦铝产业链发展，近年来，酒钢依托电解铝+绿色低碳、铝加工+新材料、氧化铝+产业合作的发展模式，做大做强电解铝、做精做活铝加工，着力推动资源、技术、产品、经营的迭代升级。

2022年12月31日，甘肃酒钢天成彩铝有限责任公司正式更名为甘肃东兴嘉信新材料有限公司。这不仅开启了东兴嘉信新材料公司发展新篇章，也为酒钢铝产业转型发展带来了新气象——

以客户为中心、销售为龙头，全力以赴开拓市场，产品销售业绩屡创新高；把技术研发放在核心位置，不断尝试优化生产工艺、开发高附加值产品，企业核心竞争力不断增强；持续优化产业布局，全面启动冷精轧升级项目，企业发展方向更加明晰……

仅仅一年的时间，东兴嘉信新材料公司实现冷轧产品占比85%以上、冷轧高附加值薄规格产品占比60%以上，完成新产品开发9.65万吨，产品出口印度、东南亚地区；营业收入同比上升5.07%，工业总产值

同比上升7.41%，产量同比上升8.43%，利润完成年计划的175%。

以绿色发展理念为引领，东兴铝业公司在企业节能减排项目实施、能源清洁化、产业低碳化发展等方面同样走在前列。

为进一步降低铝液水平电流，削弱铝液的波动，提高电解槽稳定性，降低能耗水平，东兴铝业公司通过实施电解槽阴极全石墨优化改造项目，实现铝液综合交流电耗降低200kWh/t·Al以上，电解槽使用寿命延长700天左右，有效减少开槽操作时的烟气无组织排放和电解槽启动次数，企业竞争力不断提升。

结合500kA电解槽侧部突出的散热特性与热稳定性，东兴铝业公司积极实施电解槽余热利用研究项目，收集热能用于余热发电，试验槽可回收热量5580GJ/槽·年及以上，增加发电量40万kWh/槽·年以上，项目效果显著。

在“双碳”目标和电解铝能耗指标常态化管控政策的引导规范下，电解铝企业以节能降碳、绿色化发展为目标大力推进实施产业升级改造和新技术应用项目。为此，东兴铝业公司实施电解槽清洁燃料焙烧启动节能降碳改造项目，开发出适合企业实际的燃气焙烧启动技术，并实现工业化应用，降低500kA系列铝液综合交流电耗23.1kWh/t·Al，燃气焙烧工艺二氧化碳排放量较焦炭焙烧工艺降低74.7%。由于焙烧时采用清洁能源天然气且完全密闭，所以不产生二氧化碳等有害气体，沥青烟散发量也大幅减少，环境显著改善。

与此同时，东兴铝业公司主动优化能源结构，充分发挥铝产业地理优势和甘肃省丰富的风电、光电等新能源优势，以酒钢新能源项目为契机，进一步加强与酒嘉地区新能源发电企业和电网公司的合作，不

断提升新能源替代电量占比。

2023年，东兴铝业嘉峪关分公司通过电力市场交易使用清洁能源26.45亿千瓦时；使用酒钢集团发电权置换消纳新能源电量16.89亿千瓦时，绿电使用占比达到24%。“下一步，东兴铝业公司将积极布局新能源产业，在45万吨电解铝区域建设36兆瓦分布式光伏项目，提高绿电比例，全力打造绿色产品。”东兴铝业公司高质量发展办公室战略规划室战略规划主管黄忠军说，项目实施后，年均发电量达5700万千瓦时，助力企业绿色低碳发展。

推动铝产业高质量发展，企业不能单打独斗，必须通过产业合作模式，延伸产业链，推动铝产业集群化发展，夯实产业发展基础。

东兴铝业公司与索通碳素合作在陇西建设30万吨阳极碳素项目，该项目建成后将从原料采购、生产工艺和管理等多方面保证阳极产品质量稳定，使东兴铝业公司在嘉峪关实现阳极碳素80%以上就地保供的基础上，实现陇西分公司阳极碳素80%以上就地保供。同时，将生产返回残极作为阳极生产原料重复利用，解决陇西分公司残极处理难题，进一步完善陇西铝产业格局。

为深入贯彻落实“强龙头、补链条、聚集群”的产业发展思路，进一步调整产业结构布局，优化存量资源配置，推动产业协同发展，东兴铝业公司主动与氧化铝生产企业河北文丰集团对接，引进600万吨/年氧化铝建设项目，解决氧化铝资源保障能力不足的实际难题，进一步补齐东兴铝业公司电解铝产业发展短板，嘉峪关生产区域氧化铝实现50%以上的就地供应，构建“氧化铝—电—电解铝—铝加工”全产业链布局。

贯彻落实党的二十大精神
加快推进创建世界一流企业

酒钢在国内率先实现 夜间采矿无人化作业

本报讯(记者 李淑芳 通讯员 闻军年) 每日19点至次日8点，海拔3400多米的西沟矿露天采场上空无一人，只见5G操控中心的岗位人员轻点鼠标，牙轮钻、电铲、矿卡等依次启动，远程穿孔、铲装、自动驾驶等作业有序开展。今年以来，酒钢立足“5G+智慧矿山”建设实际，调整生产组织模式，强化设备保障，优化作业环境，在国内率先实现了夜间采矿无人化作业，打造高度集成、高度共享、高度成熟的无人智慧矿山的“底气”更足。

西沟矿露天采场位于甘肃省张掖市肃南境内的高海拔地区，采场操作人员长期在缺氧、严寒、粉尘等恶劣环境下工作，劳动强度大、生产效率低，还存在安全隐患。为改变这一现状，从2020年开始，酒钢大力实施绿色智能矿山建设，应用矿卡自动驾驶和电铲、牙轮钻、破碎锤远程操控技术，着力打通智慧矿山建设的“最后一公里”。

“我们利用5G网络大带宽、低延时的特性，结合边缘云计算、人工智能，完成了国内首个高原露天矿智能化改造工作，实现了智能采矿。”宏兴股份西沟矿采场作业区区长、党支部书记袁盼宁说，“但受老旧设备故障率高等因素影响，采场夜间生产一直处于5—8人作业的状态，未能真正做到无人化。”

为提升作业效率和本质化安全水平、降低安全风险，西沟矿进一步优化生产组织模式，调整人员班次，加强白班生产和检修队伍力量，持续强化安全管理，将生产准备和设备保障工作“前移”，尽量在白天时段高效完成各项检修工作任务，降低夜间生产压力，确保每日19点至次日8点期间采场无人化生产。

根据年度剩余产量计划，西沟矿锚定产量、质量、远程效率、成本等目标，采取先紧后松的方式制定日、周、月生产计划，具体按照

矿石18500吨/日、岩石3000吨/日的目标完成每日生产。同时，在保证产品质量、严控生产成本的基础上，将铲车单车效率、铲车双车效率、钻机效率分别设定为220t/h、310t/h、16.5m/h，年末力争提升5%—10%；在远程生产期间做好白班班推取样工作，保证进入溜井的矿石质量合格率达到100%。

为保证夜间采场无人化作业平稳运行，每天9:30—10:30，岗位人员和专业点检人员对关键设备进行全面点检，并及时安排处理发现的问题；执行设备、区域承包管理，安排专人对设备进行润滑、紧固、清扫。点检人员每周点检一次承包设备，实行设备运行过程动态(启机运行)点检，且须在每天13点前结束。每天安排专人进行生产试机，试机完成后做好数据收集与存储，确保数据的安全性和可追溯性。

不仅如此，针对以往夜间生产过程中存在的问题，西沟矿及时跟进并动态修订铲车、车远程运维操作规程，进一步完善夜间远程生产作业流程，结合实际制定防范措施。同时，每季度开展技能培训，规范远程操作人员操作步骤和流程，有效提升其安全操作技能；每天对每台电铲高压电缆、铲装、装车及爆堆作业进行风险辨识确认，进一步消除夜间远程作业安全风险；每日19点至次日8点开启“红区管控”，期间，禁止人员进入采场，提高了矿山无人化作业本质安全水平。

从无到有、从有到优，从“水土不服”到“落户扎根”……近年来，酒钢主动着眼难点、聚焦高点，汇众智、提效力、增活力、强内力，智能化举措稳步推进，矿山逐步迈进高效智能发展阶段。下一步，酒钢将持续统筹发展和安全，深入推进矿山智能化建设，建立完备的矿山智能化技术、装备、管理体系，实现矿山数据深度融合、共享应用，着力打造高度集成、高度共享、高度成熟的无人智慧矿山。

图片新闻

近日，宏兴股份碳钢薄板厂酸洗生产线圆满完成4.0mm厚度600g/m²锌铝镁产品的生产调试任务，标志着该厂在产品多元化方面迈出坚实一步，为企业带来新的经济增长点，也为满足市场需求提供了有力保障。

张志方 摄



奋进强国路 阔步新征程

东兴铝业公司成功研发试制 高端铝合金圆铸锭

本报讯(通讯员 谢毅) 近日，东兴嘉信新材料公司成功研发试制一种7系高端铝合金圆铸锭，为新产品开发积累了经验，进一步提升了该公司市场竞争力。

据悉，该圆铸锭是以铝为主要合金元素的高强、高韧性铝合金，固溶处理后塑性好，在高温环境下使用时可替代钢铁，不但重量轻，而且具有良好的耐腐蚀和焊接性能，广泛应用于航空航天、模具加工、机械设备等领域。

为确保此次新品成功开发，该公司积极组织技术人员进行开题论证、

优化工艺设计、制定详细试生产方案，从物料选用、配料、熔炼、净化、铸造、均质工艺等方面进行全流程跟踪，通过优化配料方式、改进铸造参数，成功解决了新产品裂纹倾向问题，实现了7系高端铝合金产品零的突破。

下一步，东兴嘉信新材料公司将持续关注下游客户个性化、差异化需求，积累技术经验，全面提升高端产品生产比例，不断推动铝合金产品向多样化、高品质、高附加值方向发展，为拓展销售渠道、增强市场竞争力提供强劲动力。

以产品赢市场 以服务占市场

西部重工公司多个支撑型 产品“闯”出新市场

本报讯(记者 张瑾) 记者从西部重工公司获悉，连日来，该公司市场拓展捷报频传，摩擦焊钢爪、铸造耐磨钢球、冶金渣罐等支撑型产品成功打入新疆、青海、西藏等地区市场，持续提升“西重”品牌的市场占有率和品牌影响力。

作为西北地区最大的冶金装备制造企业，西部重工公司已形成集钢铁及有色金属铸造、锻造、铆焊、机械加工、金属热处理等专业化于一体的综合性制造企业，产品涉及冶金成套装备制造及新能源装备制造两大领域。近年来，该公司通过更新迭代和不断打磨完善产品结构体系，积累了多个长效支撑型产品，也成为该公司赖以生存和发展的根本。

记者了解到，西部重工公司近年来“闯”开西部市场的几类产品品质优良、实力过硬。摩擦焊钢爪导电性能好，节能指标优异，达到了同行业最好水平，已经在东兴铝业公司得到全面推广应用，产品质量获得一致认可。该公司不仅拥有年产量万吨的多组铁模覆砂自动铸造生产线，而且生产的铸造耐磨钢球磨耗低、韧性好、破碎少，在使用过程中可以保持良好的球体表面硬度，助力矿山企业提高磨机生产能力。经过近30年渣罐、渣盘制造历程，该公司已

形成设计、仿真模拟、耳轴锻造加工、铸造、热处理、检测为一体的冶金渣罐全链条生产线，能够为客户提供全系列规格产品设计制造服务，产品区域优势显著。

为了争取订单，西部重工公司坚持“以客户为中心、以市场为导向”，主要瞄准向西2000公里区位优势，产品营销紧紧围绕钢铁、矿山、有色化工、新能源等领域发力。销售人员积极调研走访目标市场，并逐一拜访“攻克”；订单生产过程中，积极督促采购、生产部门加强统筹协调，确保产品严格按照标准生产，并在约定期限顺利实现交付。此外，不断提升售后服务质量和水平，出现质量异议及时响应，做到“48小时回应、72小时赶到现场”，为客户提供更加贴心、专业的服务。

在激烈的市场竞争中，唯有富有核心竞争力的企业才能行稳致远。2024年是西部重工公司立足新发展定位、确定新发展目标、探索新发展思路、推进新发展举措的关键之年。该公司牢牢把握新机遇，开拓新市场，努力锻长板、补短板，充分发挥“西重”品牌优势，以更先进的产品、更优质的服务、更精益的制造提升市场竞争力，将公司打造成为西北地区专精特新“小巨人”企业。